

ВПЛИВ COVID НА КАПІТАЛЬНІ ІНВЕСТИЦІЇ У ХІМІЧНУ ГАЛУЗЬ

Покровська Наталія Миколаївна*, кандидат економічних наук,
старший викладач

**Національний технічний університет України
«Київський політехнічний інститут імені Ігоря Сікорського»**

*ORCID 0000-0002-0699-0362

© Покровська Н.М., 2023

Стаття отримана редакцією 12.06.2023 р.

The article was received by editorial board on 12.06.2023

Вступ. Економічна рецесія, спровокована COVID, спричинила історично швидкий і глибокий економічний спад у промисловому виробництві. Цей спад був викликаний скороченням пропозиції не тільки у сфері виробництва товарів і різних послуг а також попиту на них. У всіх регіонах світу, крім Європи та Китаю, інфляція є найбільш загрозою для економік країн та і як наслідок цього рекордне зниження інвестиційної діяльності. Негативний вплив також відзначається через геополітичну нестабільність та конфлікти. Пандемія COVID залишається найбільшим ризиком для стабільної інвестиційної діяльності, зокрема у частині капітальних інвестицій. Існує багато різноманітних динамік у галузях промисловості, які впливатимуть на промисловість країн. Ми вирішили зосередитись на хімічній галузі, через те що вона була найбільш задіяною у боротьбі з пандемією. Статистичною інформаційною базою даного дослідження є дані Американської ради з хімії (ACC) та Міжнародної федерації клінічної хімії та лабораторної медицини (IFCC). Через те, що капітальні інвестиції зазвичай складають значні розміри та їх реалізація розтягнута у часі ніж у чисто фінансових інвестиціях через це, нашу думку, саме на них доцільно прослідкувати вплив пандемії.

Країни Північної Америки є одними з основних одержувачів прямих іноземних інвестицій у світі. Серед них безумовним лідером є США, яким вдалося сумарно за всі роки залучити 4,5 трильйона доларів. При цьому за останні 19 років обсяги інвестицій в економіку США збільшилися більш ніж удвічі. Інші країни Північної Америки, хоч і отримали значно менші обсяги іноземного капіталу, але теж є привабливими для інвестування. Інвестиційна привабливість Мексики і Канади зумовлена як конкурентними перевагами власних економік, так і існуванням зони вільної торгівлі між цими країнами та США. Після обрання Дональда Трампа президентом США значні побоювання існували щодо перспектив існування цієї зони у майбутньому, але країнам Північної Америки все ж вдалося домовитися, і було трансформовано в Угоду США – Мексика – Канада (USMCA). Звіт TD Economics оцінює запас надлишкових заощаджень економіки США у 2,7 трлн доларів, які можуть бути залучені до капітальних інвестицій.

Станом на середину 2022 року пандемія все ще триває, а доступність остаточних даних ще не сформовано, що виключає можливість подання повноцінного та фінального статистичного аналізу. У результаті ця стаття базується на описовому аналізі існуючих даних з посиланням на економічну теорію.

На відміну від багатьох попередніх криз, початок пандемії був зустрінутий рішучою економічною політичною допомогою, яка загалом успішно пом'якшила найгірші економічні втрати в короткостроковій перспективі для хімічної галузі в цілому. Однак реагування на надзвичайні ситуації також створило нові ризики у промисловості через різке зростання рівня приватного та державного боргу у світовій економіці, що може загрожувати інвестиційному клімату у промисловість, якщо їх не вирішити рішуче.

Огляд останніх досліджень і публікацій. Практичні та теоретичні засади інвестування промисловості досліджують у своїх роботах економісти-науковці, а саме: Бенджамін Грем, Мельник А.В., Рогожин П.С., Шевчук В.Я. та ін. Незважаючи на значні дослідження в галузі інвестування недостатньо

дослідженими залишаються питання зміни пріоритетних напрямів іноземних інвестицій в період пандемії. Проблема економічного впливу пандемії COVID також відображається у дослідженнях багатьох науковців: Скупський Р.М., Гнатенко Є.П., Черничко Т.В, Ігнатишин М.В. та інші і є актуальною наразі.

Метою статті є дослідження тенденцій капітального інвестування в хімічну галузь та виокремлення основних тенденцій, що виникли через пандемію COVID. Дослідження проведено на основі змін капітальних інвестицій хімічної галузі США. Проте результати дослідження та виявлені тенденції можна враховувати українським хімічним підприємствам при плануванні капітальних інвестиційних витрат.

Основний матеріал і результати. Пандемія COVID порушила нормальне функціонування багатьох економік світу і стала реальною загрозою розвитку їх ефективної інвестиційної діяльності. Економіка США також зазнала суттєвих змін на відміну від інших фінансово-економічних видів криз, які спіткали економіку до цього часу, при цій кризі призупинилося функціонування підприємств на фоні процесу роз'єднання країн через закриття кордонів, що створило жорсткі торговельні обмеження між країнами. На цьому тлі національні економіки стали майже «закритими», що порушило існуючий економічний баланс як в середині економік, так і між ними. У 2020 році ВВП США знизився на 3,4%, що стало найбільшим падінням за 74 роки. Економіка США у 2021 році показала рекордне зростання з 1984 року після того, як уряд витратив 6 трильйонів доларів на подолання кризи COVID (за даними Бюро економічного аналізу Міністерства торгівлі США) [1]. Зниження споживчих витрат наприкінці 2020 р. спровокувало зниження купівельної спроможності домогосподарств та росту інфляція, яка виявилася набагато вищою на за цільовий показник ФРС. Через пандемію COVID приріст Валового внутрішнього продукту багатьох провідних економік світу став від'ємним. Вплив вірусу на світові економіки став досить руйнівним. Тому необхідно, щоб уряди країн та міжнародні організації співпрацювали для зменшення економічних наслідків пандемії в майбутньому, з точки зору як економічних втрат, так і людських, особливо в умовах наступних хвиль. Нова інвестиційна діяльність стала майже нульовою, але за рахунок вже укладених проектів змогла утриматись на певному рівні.

Зростання обсягів капітальних інвестицій позитивно впливає на розвиток будь-якої економіки, оскільки сприяє нарощенню економічного потенціалу галузей промисловості, створює умови для розширення виробництва та утворення нових видів продукції з виходом на нові ринки збуту. Це стане основою зростання обсягів формування валового внутрішнього продукту, що є індикатором здоров'я економіки країни.

Оскільки економіка поступово відкривається для бізнесу, компанії звертають увагу на відновлення економічних процесів. Існує багато різноманітних динамік у галузях промисловості, які впливатимуть у цілому на промисловість певних країн. Так як економіка США найпотужніша у світі, то саме на її прикладі доцільно провести аналіз змін капітальних інвестицій під впливом COVID [2]. Через залучення хімічної галузі до боротьби з COVID доцільно звернути увагу, в своїх дослідженнях, саме на цю галузь. Від початку пандемії в США хімічна промисловість відіграла вирішальну роль у захисті тих працівників охорони здоров'я, які були на передовій у боротьбі з розповсюдженням і подоланням інфекції. Не менш важливим є те, що збільшення виробництва миючих і дезінфікуючих засобів також сприяло кращому захисту здоров'я. Поряд із правилами соціального дистанціювання та карантинними вимогами, засоби для дезінфекції і прибирання, мило та супутні товари стали незамінними у боротьбі з коронавірусом.

Хімічна галузь не однорідна і залежно від хімічного типу поділяється на: неорганічну, полімерну, нафтохімічну, спеціальну хімію та ін. Виходячи з місця розташування, хімічна промисловість класифікується на чотири ключові регіони: Північна Америка, Європа, Азіатсько-Тихоокеанський регіон та решта світу. Азіатсько-Тихоокеанський регіон сильно постраждав від поширення COVID через щільність населення та й ще тому, що Китай є епічним центром цієї страшної хвороби. З точки зору хімічної промисловості Китай є великою країною. За даними CEFIC Chemdata International у 2018 році продажі хімікатів у Китаї склали близько 1,32 трильйона доларів. За даними Міжнародної ради хімічних асоціацій (ICCA), Китай є восьмою за величиною країною-імпортером хімікатів і дванадцятою країною-експортером хімікатів у всьому світі[4].

Різні спеціальні хімічні речовини продовжують користуватися високим попитом для використання у охороні здоров'я. За даними ICIS Chemical Business, медичне обладнання та одноразові матеріали в США наразі приблизно на 50% складаються з пластику. Попит на пластик у охороні здоров'я особливо високо зріс під час кризи. Потреба в широкому спектрі засобів індивідуального захисту перевищує їх

виробництво. Виробники потребують сировинних матеріалів необхідних для виробництва та упаковки захисних масок (часто з нейлонових волокон), щитів, рукавичок, одягу, засобів для дезінфекції рук, термометрів, інгаляторів тощо [6]. Тому залишається стійкий попит на первинні хімічні продукти не кажучи вже про кінцеві вироби.

У майбутньому хімічний ринок може виграти від виробництва та розповсюдження величезної кількості вакцин, які вже розробляються. Кілька фармацевтичних компаній, зокрема AstraZeneca, GlaxoSmithKline, Johnson & Johnson і Pfizer, взяли на себе зобов'язання виробляти мільйони доз ще до того, як буде надано остаточне схвалення Food and Drug Administration (FDA) [7].

Зрештою, обсяг спеціальних миючих смол, які знадобляться для створення стерильного середовища, а також пластикові шприці, які використовуються для введення доз і герметична упаковка, в якій вони зберігаються та дозуються, виріс в рази. Така тенденція буде зберігатись ще певний час до остаточної перемоги над розповсюдженням вірусу.

Перед аналізом доречно визначити, що таке капітальні інвестиції, тим паче, що існують певні розбіжності у трактуванні цього економічному терміну. Капітальні інвестиції – це придбання фізичних активів компанією для використання в досягненні її довгострокових бізнес-цілей і завдань [5]. Серед активів, які залучаються як капітальні інвестиції, є нерухомість, приміщення для виробництва, станки, обладнання. Залучені кошти можуть поступати з широкого спектру фінансових джерел: від звичайних банківських позик до проектів з венчурним фінансуванням.

У Податковому кодексі України визначено, що капітальні інвестиції – це господарські операції, які передбачають придбання будинків, споруд, основних засобів, інших об'єктів нерухомості, а також нематеріальних активів, що підлягають амортизації відповідно до норм зазначеного кодексу [8].

Дещо інше визначення поняття капітальних інвестицій подано у наказі Державного комітету статистики України № 494 від 25.12.2009 «Про затвердження Методики розрахунку індексу капітальних інвестицій», в якому зазначається, що капітальні інвестиції – це інвестиції, які спрямовані на купівлю або виготовлення власними силами для власного використання матеріальних та нематеріальних активів, термін служби яких перевищує один рік [9].

Зазначимо, що у міжнародних стандартах фінансової звітності (МСФЗ) відсутнє таке поняття як «капітальні інвестиції». Вже довгий час триває робота зі створення однорідних міжнародних стандартів. Проте у цьому напрямку недавно було створено перелік обов'язкових для застосування норм, що регулює підготовку і надання форм фінансової звітності для підприємств, акції яких котируються на ринках цінних паперів. Відповідно до МСФЗ 40 «Інвестиційна власність» інвестиційним нерухоме майно, яким володіє підприємство буде тоді, коли воно купується з метою здачі в оренду або задля підвищення вартості вже існуючого нерухомого фонду, а не для використання в процесі виробництва чи для перепродажу. З цього витікає, що, інвестиційна власність в основні засоби, відповідно до міжнародних стандартів не вважається інвестиціями. Через це немає чіткого визначення змісту капітальних інвестицій. Таким чином, можна зазначити стандарти бухгалтерського обліку не надають повній інформації про капітальні інвестиції, а розглядають їх у вузькому розрізі як придбання основних фондів чи їх будівництво. Через це ми у своєму дослідженні зосередились тільки на одній країні, що уникнути плутанини.

Американська фінансова звітність містить таке тлумачення: капітальні інвестиції, або капітальні витрати, – це гроші, інвестовані підприємством для придбання або модернізації основних, фізичних або неспоживних активів [8]. Капітальні витрати переважно одноразова інвестиція в неспоживні активи, які використовуються для підтримки поточного рівня роботи в компанії та сприяння її майбутньому зростанню.

Капітальні витрати використовуються для купівлі або інвестування в матеріальні капітальні активи, такі як нерухомість, сировина, основні засоби та обладнання. Ці активи приносять користь компанії понад один фінансовий рік. Нематеріальні нефізичні активи, такі як патенти та ліцензії, також кваліфікуються як капітальні витрати.

Гроші, витрачені на ремонт і обслуговування існуючого обладнання, не вважаються капітальними витратами. Ці витрати відображаються у звіті про прибутки та збитки компанії як витрати на ремонт і експлуатацію, або оперативні витрати. Капітальні витрати часто використовуються для фінансування покращення існуючих ресурсів. Однак частіше це розглядається як інвестиція в потенціал зростання компанії.

Американська рада з хімії (ACC) зазначає, що «загальний обсяг хімічного виробництва в США, за винятком фармацевтичних препаратів, у 2020 році впав на 3,6 відсотка». Основні компанії хімічної промисловості, які постраждали від спалаху коронавірусу: BASF SE, DowDuPont, China Petroleum &

Chemical Corp., SABIC, Mitsubishi Chemical Corp., Wanhua Chemical Corp., Chevron Phillips Chemical, Evonik Industries, Jianshi Yuantong Bioengineering Co., Ltd., PPG Industries, The Linde Group та інші [3]. Дивлячись на тривожну ситуацію, багато хімічних компаній зупинили свої виробничі потужності по всьому світу. Деякі хімічні підприємства працюють лише на 40-60% своєї потужності.

Загальну тенденцію стосовно капітальних інвестицій у хімічну галузь США наглядно демонструє діаграма на рис. 1.

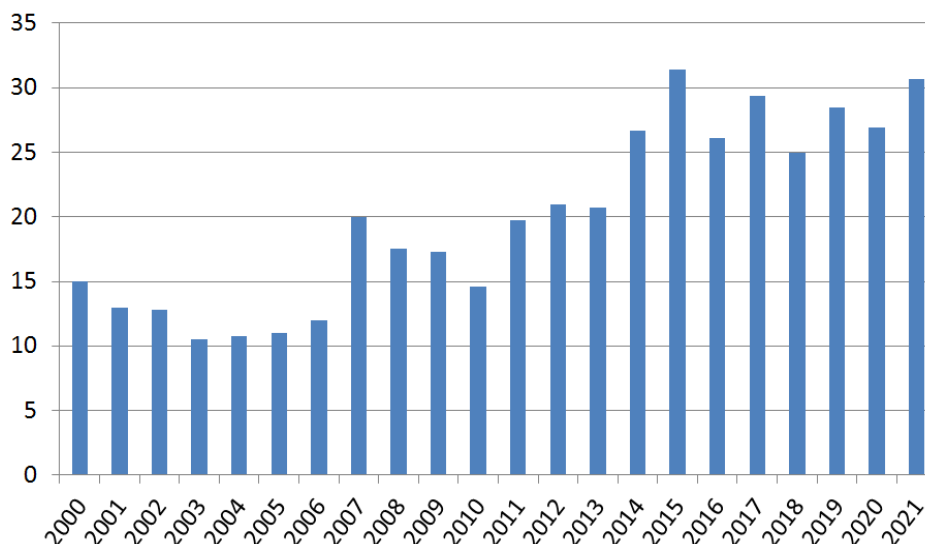


Рис. 1. Капітальні інвестиції у хімічну промисловість

Джерело: складено автором на основі даних Американської ради з хімії [3]

Оскільки в 2020 році пандемія COVID почала проявляти вплив, то це дало змогу зробити певне дослідження, чим і знялась ААС. Було зібрано дослідницьку групу з ААС для вивчення наслідків пандемії та розробки сценаріїв майбутньої і пропозицій щодо діяльності хімічної промисловості після пандемії та на що потрібно направляти в пергу чергу інвестиції. Було проведено шляхом особистих інтерв'ю з понад 30 керівниками хімічних підприємств, респонденти варіювалися від старшого та загального керівництва до функціональних віце-президентів і спеціалістів.

Дослідження показало, що у хімічній промисловості притаманна різноманітність бізнес-моделей. Тим не менш, основні тенденції можна прослідкувати та виокремити.

Серед ключових тенденцій, що прискорюються через кризу, змінюючи як пропозицію, так і попит на хімічну продукцію виділяємо певний перелік, який на нашу думку найбільш впливовий. Більшість фінансово сильних компаній мають намір подвоїти певні ініціативи, які, на їхню думку, прискорюють розвиток і вкладаючи в інвестиції, що покращать їхню конкурентну позицію в майбутньому [7]. Ці стратегії, ймовірно, допоможуть виділити конкурентні переваги в майбутньому. Основними тенденціями, на нашу думку, є:

1. Особлива увага до безпеки виробництва та продукції – споживачі хочуть безпеки та запобіжних заходів хімічних виробництв.

2. Перевага віддаленим або цифровим каналам продажів – через соціальне дистанціювання та обмеження взаємодій між підприємствами і споживачами все більше контактів відбувається через напрацьовані зв'язки або цифрові канали. Донедавна темпи впровадження цифрової торгівлі між хімічними компаніями були повільнішими, ніж інших галузях. Продажі хімічних речовин на веб-сайтах електронної комерції B2B у США зростають на 3,7% у середньому річному темпі зростання (CAGR; за період 2017–2020 рр.), порівняно з CAGR 13,6% для інших продажів електронної комерції B2B у США за той же самий період [3].

3. Поява нових бізнес систем через порушення ланцюжка створення хімічної продукції, ймовірно, призведе до більш креативного партнерства.

4. Інвестиції в сталий розвиток – інвестиції в екологічні, соціальні та управлінські інвестиції постійно зростають.

5. Зростання попиту на біоцидні матеріали через пандемію COVID-19 яка створила нові можливості для зростання біоцидних фарб, покриттів у громадських місцях, таких як лікарні та школи.

6. Віртуалізація робочої сили – організації вже пристосувалися до віддаленої роботи та почали застосовувати нові бізнес-моделі.

7. Цифровізація основних бізнес-процесів – запровадження безконтактних технологій і цифрового досвіду (наприклад, передової аналітики, 5G) що зросло через вимушене дистанціювання. Керівники хімічних підприємств відмічають, що обмеженні у можливостях, бо хімічна промисловість на сьогоднішній день не перейшла на цифрову комерцію [6]. Виникає потреба у розвитку відкритих цифрових платформ, які поділяють специфікації продуктів у всіх виробничих системах.

Тенденції, які були важливими до пандемії, ймовірно, будуть переглянуті та значно сповільнилися чи продовжуватимуть уповільнюватися чи навіть змінюватимуться.

Підприємства хімічної промисловості мають інвестувати відповідно до цих тенденцій спричинених COVID інвестувати в нові заводи та обладнання. Нові потреби включають в себе; розширення виробничих потужностей як для нових, так і для існуючих продуктів; заміна зношеного чи застарілого обладнання; підвищення ефективності обладнання роботи. Для існуючих заводів, зазвичай, проводять програми повної модернізації з використанням останніх технологічних досягнень, часто для «усунення вузьких місць» (тобто максимізації пропускної здатності існуючого заводу).

Інші причини для капіталовкладень хімічної промисловості – це енергозбереження та збереження навколишнього середовища. Технічне обслуговування та ремонт також вимагають значних капіталовкладень для забезпечення ефективної та безпечної роботи підприємства.

Хімічному підприємству для фінансування, проектування та завершення капітального будівництва потрібен тривалий час. Це ускладнює короткострокові коригування, оскільки капітальні інвестиції непросто залучати. Дуже часто для цього використовується злиття компаній. M&A (mergers & acquisitions) – з англійського «злиття та поглинання» і є аббревіатурою, яка використовується для ідентифікації угод, при реалізації яких відбувається передача контролю з управління бізнесом [8]. Ґрунтуючись на аналізованих дослідженнях, ми бачимо, що керівники хімічних підприємств турбують такі проблеми: як виглядатиме довгострокова структура попиту; чи варто інвестувати в нові потужності певних продуктів і на певних ринках; як виглядатимуть угоди M&A.

При дослідженні виявлено, що в першу чергу готові залучати інвестиції керівники хімічних підприємств США (рис. 2). Більша частина інвестицій залучається на збільшення конкурентоздатності підприємства, через покращення вже існуючого підприємства і тільки 21% на створення нових хімічних продуктів [3]. Це і зрозуміло, бо витрати на створення завжди дуже великі і це можуть собі дозволити тільки лідери в галузі.

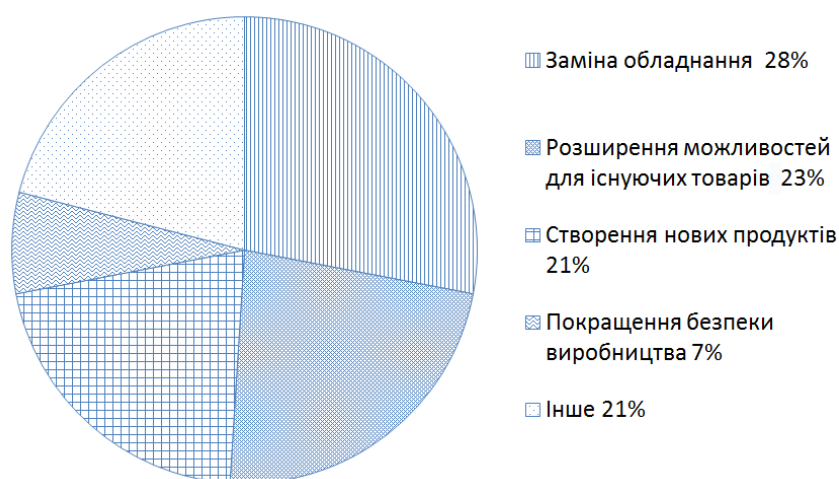


Рис. 2. Наміри залучання капітальні інвестиції хімічних підприємств

Джерело: складено автором на основі даних Американської ради з хімії [3]

Значне зростання капітальних інвестицій США продемонстрував сектор засобів індивідуального захисту, а саме виробництво засобів для дезінфекції та пластмаси. Коли такі продукти, як маски та дезін-

фікуючі засоби для рук, були дефіцитом, багато американських хімічних підприємств переорієнтували свої виробництва під потреби ринку [1].

Компанії-члени Хімічної ради змінили виробничі операції та графік роботи, щоб забезпечити необхідними матеріалами тих, хто їх найбільше потребує. Хлорний підбілювач має вирішальне значення боротьба з поширенням COVID, оскільки він ефективно дезінфікує поверхні і саме його виробництво зросло втричі від доковідного періоду. Хімічна галузь тісно пов'язана з охороною здоров'я, а саме хімічні складові містять у середньому до 27% вартості матеріалів, що використовуються для виготовлення медичного обладнання та 25% вартості матеріально-технічних витрат, витрачених на виготовлення виробів медичного призначення.

У промислово розвинутих країнах виробляють широкий спектр хімічних речовин, починаючи від промислових хімікатів до спеціальних хімікатів. У країнах, що розвиваються, вітчизняне хімічне виробництво має тенденцію до простих хімічних продуктів, таких як добрива та неорганічні хімічні речовини.

Глобалізація хімічного бізнесу почалася в 60-х роках двадцятого століття, коли численні компанії у всьому світі почали інвестувати у виробничі потужності в зарубіжних країнах. Особливо швидко зростали міжнародні інвестиції американських і західноєвропейських компаній темпами протягом 80-90-х років. До цього часу багато країн, що розвиваються, мали лише помірний рівень хімічного виробництва та імпортували більшість своїх хімічних речовин із більш розвинених країн.

Хімічні підприємства, які виробляють паливні спирти, змінили свій напрямок, виробляючи нейтральний спирт для засобів для дезінфекції рук та інших дезінфікуючих засобів. Виробники пластику, які колись виготовляли спортивне спорядження, тепер виготовляють медичні щитки. Вони розповсюджують їх локально, безпосередньо до споживачів, що дестабілізує глобальні ланцюжки поставок [7]. Проте через порушення ланцюгів постачання спостерігається тенденція на локалізацію виробництва у межах одного регіону чи країни. Це все відкриває нові можливості інвестування у капітальний фонд хімічних підприємств.

Хімічним підприємствам бажано переглянути свої запаси та політику закупівель, щоб визначити масштаб та терміни ланцюгів постачання, включаючи їх прихований вплив на виробництво хімічної продукції. Особливу увагу приділити можливості альтернативних постачальників з свого регіону.

Вплив пандемії на світовий хімічний ринок є досить руйнівним. Тому необхідно, щоб провідні країни, такі як США, та міжнародні організації співпрацювали для зменшення економічних наслідків пандемії в майбутньому, з точки зору економічних втрат, особливо в умовах третьої хвилі COVID.

Висновки. Пандемія COVID зробила певні зміни в економіці США, що в свою чергу відобразилось на різкому падінні інвестицій у хімічну промисловість. Встановлено, що в період високої невизначеності, спричиненої поширенням коронавірусу, найбільш важливим та перспективним джерелом відновлення та розвитку хімічних підприємств є інвестування. Пожвавлення процесу інвестування у капітальні фонди відбулося після першої шокової хвилі пандемії. Поступово хімічні підприємства почали переорієнтуватися на потреби ринку, а саме збільшили виробництва сектору засобів індивідуального захисту. В інвестиційній діяльності хімічних підприємств відбулися значні зміни через геополітичну невизначеність і ризики повного блокування ринків. Компанії почали переоцінювати прибутковість та доцільність інвестиційних проектів, до яких входять глобальні ланцюжки виробництва. Враховуючи цю тенденцію можна зазначити, що відбудеться чимало затримок у великих міжрегіональних проектах, що розроблялись до пандемії COVID. Також хімічні підприємства США мають намір спрямовувати інвестиції на запровадження безконтактних технологій і цифрового досвіду продаж. Зберігаються тенденції, які були до пандемії, що до інвестування капітальних фондів спрямованих на сталий розвиток – інвестиції в екологічні, соціальні та управлінські проекти. Щоб зменшити економічні втрати хімічних підприємств від негативного впливу пандемії та прискорити їх економічну рецесію, треба планувати заздалегідь капітальні інвестиції за умов повернення процесу виробництва на рівень, який був до пандемії.

Хімічні компанії продовжуватимуть органічно розвиватися за рахунок розширення своїх національних інтересів. Однак це розширення стане більш цілеспрямованим і відповідатиме більш чітко визначеним можливостям зростання. Консолідація, відчуження та приватизація у сфері спеціальних хімікатів, ймовірно, прискоряться внаслідок порушень ланцюжка створення вартості, спричинених COVID-19.

Подальші дослідження необхідно спрямувати на вивчення досвіду хімічної галузі та використання найбільш вдалих тенденцій для формування механізмів боротьби з наслідками пандемії вже для хімічної галузі України.

СПИСОК ВИКОРИСТАНИХ ДЖЕРЕЛ:

1. Perspective from the BEA Accounts. URL: <https://www.bea.gov/news/glance>
2. Alcidi C., Postica D., Shamsfakhr F. Study on the analysis of developments in EU capital flows in the global context. 2022. URL: <https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/c5c99973-b755-11ed-8912-01aa75ed71a1/language-en/format-PDF/source-281949082>
3. Jahn C. 2022 Guide to the Business of Chemistry. URL: <https://www.americanchemistry.com/chemistry-in-america/data-industry-statistics/resources/2022-guide-to-the-business-of-chemistry>
4. Khosrow A., Kinniburgh D. Annual Report 2021 Highlights of the Year. URL: <https://ifcc.org/ifcc-news/archive/2022/ifcc-annual-report-2021/>
5. Cduk Vincent F. Chemistry and Informatics Librarian at The University of Alabama, and current Chair of the IUPAC Subcommittee on Cheminformatics Data Standards. URL: <https://www.degruyter.com/document/doi/10.1515/pac-2022-2019/html>
6. Trade flow Report to catch up on the latest market developments 2021. URL: <https://www.icis.com/explore/resources/lng-edge-q2-2021-trade-flow-report/>
7. IND Application Reporting: Safety Reports. URL: <https://www.fda.gov/drugs/investigational-new-drug-ind-application/ind-application-reporting-safety-reports>
8. Атамась Г.П. Інвестиційна діяльність підприємств у короно-кризисних умовах Галицький економічний вісник. 2022. № 2. С. 7–14.
9. Бортніков Г.П., Огородник В.В., Любич О.О. Вплив світової пандемії COVID-19 на банківський сектор. *Наукові праці НДФІ*. 2021. № 1. С. 65–82.
10. Вдовічен А.А., Вдовічена О.Г., Боднараш І.І. Особливості інвестування в умовах пандемії. *Вісник Чернівецького торговельно-економічного інституту*. 2020. № 4. С. 21–33.
11. Орлов П.А. Світова економічна криза і пандемія COVID-19 та їх уроки для уряду країн. *Бізнес Інформ*. 2020. № 6. С. 30–40.
12. Скупський Р.М., Гнатенко Є.П. Вплив світової пандемії COVID-19 на економіку країн та діяльність підприємств. *Актуальні проблеми інноваційної економіки*. 2020. № 4. С. 77–82.
13. Навроцька Т.А. Інвестиційна активність транспортної галузі під час пандемії COVID-19. *Молодий вчений*. 2020. № 10(2). С. 234–237.

REFERENCES:

1. Perspective from the BEA Accounts. Available at: <https://www.bea.gov/news/glance>
2. Alcidi C., Postica D., Shamsfakhr F. (2022) Study on the analysis of developments in EU capital flows in the global context. Available at: <https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/c5c99973-b755-11ed-8912-01aa75ed71a1/language-en/format-PDF/source-281949082>
3. Jahn C. 2022 Guide to the Business of Chemistry. Available at: <https://www.americanchemistry.com/chemistry-in-america/data-industry-statistics/resources/2022-guide-to-the-business-of-chemistry>
4. Khosrow A., Kinniburgh D. Annual Report 2021 Highlights of the Year. Available at: <https://ifcc.org/ifcc-news/archive/2022/ifcc-annual-report-2021/>
5. Cduk Vincent F. Chemistry and Informatics Librarian at The University of Alabama, and current Chair of the IUPAC Subcommittee on Cheminformatics Data Standards. Available at: <https://www.degruyter.com/document/doi/10.1515/pac-2022-2019/html>
6. Trade flow Report to catch up on the latest market developments 2021. Available at: <https://www.icis.com/explore/resources/lng-edge-q2-2021-trade-flow-report/>
7. IND Application Reporting: Safety Reports. Available at: <https://www.fda.gov/drugs/investigative-new-drug-ind-application/ind-application-reporting-safety-reports>
8. Atamas G.P. (2022) Investment activity of enterprises in corona-crisis conditions. *Galician Economic Bulletin*, no. 2, pp. 7–14.
9. Bortnikov G.P., Ogorodnyk V.V., Lyubich O.O. (2021) Impact of the global COVID-19 pandemic on the banking sector. *Scientific works of NDFI*, no. 1, pp. 65–82.
10. Vdovichen A.A., Vdovichena O.G., Bodnarash I.I. (2020) Peculiarities of investing in pandemic conditions. *Bulletin of the Chernivtsi Trade and Economic Institute*, no. 4, pp. 21–33.
11. Orlov P.A. (2020) The global economic crisis and the COVID-19 pandemic and their lessons for national governments. *Business Inform*, no. 6, pp. 30–40.
12. Skupskiy R.M., Hnatenko E.P. (2020) The impact of the global COVID-19 pandemic on the economy of countries and the activities of enterprises. *Actual problems of innovative economy*, no. 4, pp. 77–82.
13. Navrotska T.A. (2020) Investment activity of the transport industry during the COVID-19 pandemic. *A young scientist*, no. 10(2), pp. 234–237.

УДК 658.338

JEL E22, E29

Покровська Наталія Миколаївна, кандидат економічних наук, старший викладач, Національний технічний університет України «Київський політехнічний інститут імені Ігоря Сікорського». **Вплив COVID на капітальні інвестиції у хімічну галузь.**

Проведено співставлення поняття капітальні інвестиції, так як існують певні розбіжності у трактуванні цього економічному терміну між міжнародними стандартами фінансової звітності та вітчизняними. Розглянуто зміни капітальних інвестицій спричинених пандемією COVID. Зазначено, що сучасні тенденції капітального інвестування хімічних підприємств зазнали змін, а саме переорієнтовуватися на потреби ринку: збільшили виробництво сектору засобів індивідуального захисту та сировини для них, відбулася часткова переорієнтація робочих процесів через впровадження нових бізнес-моделей спричинених порушенням логістичних зав'язків; запровадження цифрової комерції через активне застосування різних інтернет платформ. Відмічено, що головні напрями капітальних інвестицій хімічних підприємств у сталий розвиток (інвестиції в екологічні, соціальні та управлінські проекти) набули додаткового значення та актуальності. Вказано, на що в першу чергу, готові залучати капітальні інвестиції хімічні підприємства для збільшення конкурентоспроможності своєї продукції. Зроблено висновок про необхідність хімічним підприємствам переглянути свої наміри у інвестування капітального фонду, враховуючи ризики глобалізації та зосередитись у можливостях на локалізацію хімічних виробництв в межах одного регіону чи країни, бо це відкриє нові можливості хімічним підприємств розвиватися за рахунок розширення своїх національних інтересів. Запропоновані у статті напрями капітальних інвестицій, дозволяють вчасно діагностувати економічні ризики спричинені пандемією та зменшувати критичні наслідки в межах національної хімічної галузі.

Ключові слова: капітальні інвестиції, вкладення, світова економічна криза, пандемія COVID-19, інвестиційний клімат,

UDC 658.338

JEL E22, E29

Nataliya Pokrovska, PhD of Economic Sciences, National Technical University of Ukraine "Igor Sikorsky Kyiv Polytechnic Institute". **The impact of COVID on capital investment in the chemical industry.**

The concept of capital investment has been compared, as there are certain differences in the interpretation of this economic term between international financial reporting standards and domestic standards. Changes in capital investments caused by the COVID pandemic are considered. It is noted that the current trends in capital investment of chemical enterprises have undergone changes, namely reorientation to the needs of the market: the production of the sector of personal protective equipment and raw materials for them has increased, there has been a partial reorientation of work processes due to the introduction of new business models caused by the violation of logistical obligations; introduction of digital commerce through the active use of various Internet platforms. It was noted that the main directions of capital investments of chemical enterprises in sustainable development (investments in environmental, social and management projects) have gained additional importance and relevance. It is indicated that, first of all, chemical enterprises are ready to attract capital investments in order to increase the competitiveness of their products. It was concluded that chemical enterprises need to reconsider their intentions in investing capital, taking into account the risks of globalization and focusing on opportunities for the localization of chemical production within one region or country, because this will open up new opportunities for chemical enterprises to develop at the expense of expanding their national interests. The directions of capital investments proposed in the article allow timely diagnosis of economic risks caused by the pandemic and reduce critical consequences within the national chemical industry.

Key words: capital investments, investments, global economic crisis, COVID-19 pandemic, investment climate.